
OGŁOSZENIE NR 1/05/2018

O POSTĘPOWANIU NA WYBÓR PARTNERÓW

DO WSPÓLNEJ REALIZACJI PROJEKTU W RAMACH PODDZIAŁANIE 1.1.1 PLATFORMY STARTOWE DLA NOWYCH POMYSŁÓW, W RAMACH I OSI PRIORYTETOWEJ PRZEDSIĘBIORCZA POLSKA WSCHODNIA PROGRAMU OPERACYJNEGO POLSKA WSCHODNIA 2014-2020

- W ZAKRESIE FUNKCJI: INSTYTUCJA OTOCZENIA BIZNESU -

Działając w imieniu Lubelskiego Parku Naukowo-Technologicznego Spółka Akcyjna z siedzibą w Lublinie, na podstawie art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020, ogłaszam otwarty nabór na partnerów, zainteresowanych wspólną realizacją projektu w ramach ogłoszonego konkursu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, poddziałanie 1.1.1 Platformy Startowe dla nowych pomysłów, w ramach I osi priorytetowej przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020.

1. DEFINICJE

- 1.1. **LPNT** – Lubelski Park Naukowo – Technologiczny Spółka Akcyjna z siedzibą w Lublinie (20-262), ul. Dobrzańskiego 3, wpisany do Krajowego Rejestru Sądowego, Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy Lublin – Wschód w Lublinie z siedzibą w Świdniku VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000228715, NIP: 7122914578, wysokość kapitału zakładowego: 53.703.000 zł (wpłacony w całości).
- 1.2. **Poddziałanie** – poddziałanie 1.1.1 Platformy Startowe dla nowych pomysłów, w ramach I osi priorytetowej przedsiębiorcza Polska Wschodnia Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020.
- 1.3. **Konkurs** – ogłoszony w dniu 29.03.2018 r. przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości w ramach Poddziałania Konkurs nr 1.
- 1.4. **Ustawa** – Ustawa z dnia 11.07.2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020.
- 1.5. **Postępowanie** – postępowanie wszczęte na podstawie niniejszego ogłoszenia.
- 1.6. **Projekt** – projekt partnerski, w rozumieniu art. 33 ust. 1 Ustawy, **pn. „Platforma startowa: Connect”**, który zostanie przygotowany i złożony w ramach Konkursu, przez LPNT wraz wybranym(-i) w Postępowaniu Partnerem(-ami) oraz innymi podmiotami, wskazanymi przez LPNT.
- 1.7. **Partner** – podmiot wybrany w Postępowaniu, z którym zawarto umowę partnerstwa.
- 1.8. **Kandydat na Partnera** – podmiot ubiegający się w Postępowaniu o status Partnera.
- 1.9. **Komisja** – powołana uchwałą Zarządu LPNT trzyosobowa komisja, której zadaniem jest organizacja i przeprowadzenie Postępowania.

- 1.10. „IOB” (Instytucja Otoczenia Biznesu) - przedsiębiorca, bez względu na formę prawną, który prowadzi działalność służącą tworzeniu korzystnych warunków dla rozwoju przedsiębiorczości. Działalność instytucji otoczenia biznesu polega w szczególności na: doradztwie i szkoleniach, w tym w ramach ośrodków szkoleniowo-doradczych; pomocy w transferze i komercjalizacji nowych technologii w ramach centrów transferu technologii; pomocy w tworzeniu nowych przedsiębiorców w otoczeniu instytucji naukowych i szkół wyższych w ramach preinkubatorów oraz akademickich inkubatorów przedsiębiorczości; pomocy dla nowo powstałych przedsiębiorców w ramach inkubatorów przedsiębiorczości, inkubatorów technologicznych i centrów technologicznych; tworzeniu skupisk przedsiębiorców w ramach parków technologicznych, stref biznesu, parków przemysłowych oraz klastrów.

2. PODSTAWOWE INFORMACJE O PROJEKCIE

- 2.1. Celem Projektu jest wsparcie rozwoju innowacyjnych przedsiębiorstw typu startup za pomocą kompleksowego programu wsparcia, służącego przekształcaniu pomysłów biznesowych w produkty, dostosowanie ich do warunków rynkowych według przyjętej metodologii (np. Customer Development, Lean Startup lub Design Thinking) oraz opracowanie rentownych modeli biznesowych, umożliwiających wejście przedsiębiorstwa typu startup na rynek. Projekt ma również przyczynić się do osiągnięcia celów POPW oraz celów poddziałania określonych w SZOOP.
- 2.2. Projekt zostanie zgłoszony do Konkursu, a następnie (w przypadku jego wyboru) zrealizowany w ramach Poddziałania. Szczegółowe warunki Konkursu i Poddziałania zostały opublikowane przez PARP (Instytucję Pośredniczącą) 28-29.03.2018 r. na stronie internetowej: <http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r> . Każdy z Kandydatów na Partnera zobowiązany jest szczegółowo zapoznać się z całością dokumentacji dot. Konkursu oraz Poddziałania, w tym w szczególności w zakresie regulacji odnoszących się do zasad realizacji projektu partnerskiego oraz praw i obowiązków „partnerów”.
- 2.3. LPNT zakłada wspólną realizację Projektu przez podmioty wnoszące do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe, które zawrą umowę o partnerstwo („projekt partnerski” w rozumieniu art. 33 ust. 1 Ustawy).
- 2.4. LPNT pełnić będzie rolę Wnioskodawcy, następnie partnera wiodącego uprawnionego do reprezentowania pozostałych partnerów Projektu (Animator Platformy startowej).
- 2.5. Planowany okres przygotowania i złożenia wniosku o powierzenie grantu na Projekt – do 14.06.2018 r. do godz. 16:00:00 (termin końcowy składania wniosków o dofinansowanie).
- 2.6. Miejsce realizacji Projektu: Lublin oraz inne lokalizacje na terytorium województwa lubelskiego (dodatkowe miejsca realizacji Projektu zostaną sprecyzowane na etapie przygotowania i złożenia wniosku o dofinansowanie).
- 2.7. Zakładany okres realizacji Projektu: 1.10.2018 r. – 31.12.2023 r. (może ulec zmianie).

3. ZAKRES ZADAŃ PARTNERA

- 3.1. Do zakresu obowiązków Partnera należeć będzie co najmniej:

3.1.1. Pomoc w przygotowaniu wniosku o dofinansowanie Projektu;

3.1.2. Realizacja następujących zadań w ramach Projektu:

- a) Zapewnienie powierzchni biurowej (wraz z infrastrukturą teleinformatyczną oraz niezbędnym wyposażeniem) odpowiedniej do potrzeb prowadzenia działalności przez inkubowany startup w ramach prac nad rozwojem pomysłu (**każdy z Partnerów powinien gwarantować zapewnienie powierzchni biurowej dla co najmniej 5 startupów rocznie; Kandydat na Partnera może zaoferować większą niż w/w minimalną liczbę (nie większą jednak niż 10 startupów rocznie), co stanowi jedno z kryteriów oceny ofert**); LPNT zastrzega przy tym, iż w zależności od ilości Partnerów wybranych w Postępowaniu oraz treści ich ofert, powstać może potrzeba przypisania danemu Partnerowi większej (niż 10 rocznie) liczby startupów, co będzie mogło nastąpić na etapie zawarcia (lub zmiany) umowy partnerstwa za dwustronną zgodą (LPNT i danego Partnera).

UWAGA (dot. ppkt 3.1.2 lit a)

1. Podstawowe wymogi co do powierzchni biurowej: min. 5m² na jeden startup; okres inkubacji jednego startupu: 5 miesięcy; Zakładana jest również tzw. szybka ścieżka min. 3 miesięcy. Jest to uzależnione od realizacji kamieni milowych w programie inkubacji projektu.
2. W ofercie powinna być wskazana lokalizacja (adres) oferowanych powierzchni biurowych.
3. Kandydat na Partnera powinien być właścicielem zaoferowanych powierzchni biurowych, ewentualnie ich najemcą/dzierżawcą na podstawie umowy najmu/dzierżawy, której okres trwania nie zakończy się wcześniej niż zaplanowany okres realizacji Projektu;
4. Skonkretyzowana liczba startupów, dla których Partner będzie zobowiązany zapewnić powierzchnię biurową zostanie określona na etapie zawierania umów partnerstwa, będzie mogła również (w zależności od potrzeb realizacji Projektu) ulec późniejszej zmianie (w drodze aneksu do umowy partnerstwa).
5. LPNT nie gwarantuje, że Partner w trakcie realizacji Projektu będzie faktycznie zapewniać powierzchnię biurową dla startupów w liczbie nie mniejszej niż zadeklarowana w ofercie. O liczbie i czasie inkubacji startup decydować będą aktualne warunki realizacji Projektu. Decyzja o przydzieleniu startup należeć będzie do LPNT.

- b) Wykonanie usługi **doradztwa podatkowego** dla wszystkich inkubowanych startupów, które przydzielone zostaną do zapewnianych przez Partnera powierzchni biurowych;

- c) Wykonanie usługi **obsługi prawnej** dla wszystkich inkubowanych startupów, które przydzielone zostaną do zapewnianych przez Partnera powierzchni biurowych;

UWAGA (dot. ppkt 3.1.2 lit. b – c):

1. W przypadku zaoferowania przez danego Kandydata na Partnera większej niż wymagana minimalnej liczby powierzchni biurowych dla startupów (vide ppkt 3.1.2. lit a), Partner na etapie realizacji Projektu powinien być gotowy do realizacji zaoferowanych usług podstawowych dla wszystkich przydzielonych mu startupów. Zasada ta będzie miała również zastosowanie do przyjęcia na siebie większej liczby startupów na etapie zawierania/zmieniania umowy partnerstwa;
2. Zgodnie z warunkami Konkursu, **Partner powinien być zdolny do realizacji przypisanych mu zadań w ramach własnego potencjału (włączanie do partnerstwa podmiotów, które nie posiadają odpowiedniego potencjału do realizacji przypisanych im zadań i tym samym będą zmuszone do zlecenia wykonania powierzonych im zadań innemu podmiotowi, nie jest zasadne). Oznacza to, że jeżeli Kandydat na Partnera zaoferuje realizację w/w usług podstawowych, powinien je wykonać w oparciu o własne zasoby, w tym w szczególności w oparciu o własne zasoby kadrowe w rozumieniu warunków Konkursu;**
3. Partner bierze pełną odpowiedzialność za jakość zaoferowanych usług podstawowych oraz ich zgodność z wszystkimi wymaganiami Konkursu i Poddziałania. W przypadku utraty lub konieczności zwrotu całości lub części dofinansowania Projektu z uwagi na uchybienia na powyższym polu, Partner będzie zobowiązany do naprawy szkody poniesionej przez LPNT i innych uczestników Projektu.
4. Zgodnie z warunkami Konkursu, świadczenie usług na rzecz startupów (dotyczy wszystkich usług) nie może wiązać się dla startupów z odpłatnością na rzecz LPNT/Partnera.

- d) Promocja Projektu na stronie internetowej Partnera;
- e) Zapewnienie Managera Inkubacji dla inkubowanych (w ramach zapewnianych przez siebie powierzchni biurowych) startupów;

UWAGA (dot. ppkt 3.1.2 lit. e):

1. Partner powinien zapewnić jednego Managera Inkubacji na 5 inkubowanych (w tym samym czasie) startupów. Oznacza to, że w

przypadku zaoferowania przez Kandydata na Partnera zapewnienia powierzchni biurowej dla więcej niż 5 startupów rocznie, powinien być on gotowy do zapewnienia odpowiednio większej liczby Managerów Inkubacji zgodnie z powyższym przelicznikiem;

2. Osoba pełniąca funkcję osoby Managera Inkubacji musi posiadać udokumentowane doświadczenie w bezpośredniej pracy z minimum 10-cioma przedsiębiorstwami typu startup w zakresie przynajmniej jednego z wymienionych obszarów, tj.: a) tworzenie modelu biznesowego b) rozwój produktu, c) poszukiwanie finansowania.
3. **Manager(owie) Inkubacji powinien(ni) stanowić zasób kadrowy (w rozumieniu warunków Konkursu) Partnera.** Partner gwarantuje ich udział przy ewentualnej realizacji Projektu.
4. Kandydat na Partnera przedstawia informacje o proponowanych osobie(ach) do pełnienia funkcji Managera Inkubacji w treści oferty;
5. LPNT będzie uprawniony do weryfikacji doświadczenia i umiejętności zaproponowanego przez Partnera Managera Inkubacji.
6. Brak wykazania odpowiedniej liczby Managerów Inkubacji skutkować będzie wykluczeniem z Postępowania.

- f) Zapewnienie organizacji części działań informacyjno-promocyjnych w postaci konferencji promujących Projekt (szacuje się łącznie 15 konferencji organizowanych przez Partnerów typu IOB);
- g) Uczestnictwo w trakcie realizacji Projektu w KOP (komitet oceny pomysłów biznesowych) – w zależności od zapotrzebowania LPNT;
- h) Uczestnictwo (na wezwanie LPNT) we wszystkich spotkaniach organizacyjnych Projektu.

3.1.3. Na etapie zawierania/zmiany umowy partnerstwa, Partner może przyjąć na siebie również realizację innych, niż opisane powyżej zadań.

- 3.2. Celem zapewniania prawidłowej realizacji swoich obowiązków, Partner zobowiązany będzie do wniesienia do Projektu (partnerstwa) odpowiednich zasobów (ludzkich, organizacyjnych, technicznych lub finansowych).
- 3.3. Szczegółowy zakres i zasady współpracy Partnera z LPNT oraz innymi podmiotami zaangażowanymi w realizację Projektu określony zostanie w umowie partnerstwa.
- 3.4. Umowa partnerstwa spełniać będzie wszystkie wymogi art. 33 Ustawy.

4. WYMAGANIA WOBEC PARTNERA

- 4.1. Kandydat na Partnera powinien spełniać wymogi IOB.
- 4.2. Postępowanie skierowane jest do podmiotów, innych niż wymienione w art. 3 ust. 1 pkt 1-3a tej ustawy z dnia 29.01.2004 r. - Prawo Zamówień Publicznych (t.j. z dnia 20.07.2017 r.; Dz.U. z 2017 r. poz. 1579)

- 4.3. Kandydat na Partnera (a następnie Partner) powinien spełniać warunki udziału w projekcie partnerskim w ramach Programu, wynikające z obowiązujących przepisów prawa, a także określone treścią opublikowanego przez PARP Regulaminu Konkursu oraz wszystkich jego załączników.
- 4.4. W odniesieniu do Kandydat na Partnera (Partnera) nie mogą zachodzić w szczególności przesłanki określone w:
- art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych;
 - art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
 - art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary;
 - art. 6b ust. 3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości;
 - art. 37 ust. 3 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020
- oraz
- Kandydat na Partnera (Partner) nie znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa;
 - na Kandydacie na Partnera (Partnerze) nie ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc za niezgodną z prawem lub rynkiem wewnętrznym.
- 4.5. W/w kryteria będą weryfikowane na podstawie oświadczenia Kandydata na Partnera, będącego integralną częścią jego oferty.
- 4.6. Przed podpisaniem umowy o dofinansowanie Projektu PARP dokona weryfikacji spełniania powyższych warunków, w szczególności w oparciu o dokumenty wskazane w Regulaminie Konkursu. Partner ponosi pełną odpowiedzialność przed LPNT za brak możliwości przedstawienia PARP wymaganych dokumentów/informacji, ich niekompletność lub wadliwość.
- 4.7. Kandydat na Partnera nie może występować jako uczestnik innego projektu w ramach Konkursu.
- 4.8. Nie spełnienie opisanych wyżej wymogów (pkt 4.1 – 4.7) skutkować będzie wykluczeniem danego Kandydata na Partnera z Postępowania.
- 4.9. Komisja na etapie oceny formalnej może zwrócić się do danego podmiotu o przedstawienie dodatkowych informacji, niezbędnych do dokonania oceny spełniania warunków podmiotowych udziału w Postępowaniu.

5. PRZYGOTOWANIE OFERTY

- 5.1. Każdy z Kandydatów na Partnerów może złożyć tylko jedną ofertę.
- 5.2. Oferta powinna zostać przygotowana zgodnie z Formularzem ofertowym, stanowiącym załącznik do niniejszego Ogłoszenia.
- 5.3. Do oferty powinny zostać załączone następujące dokumenty:

- aktualny odpis z KRS lub innego dokumentu rejestrowego, jeżeli odrębne przepisy wymagają rejestracji, potwierdzającego formę organizacyjno-prawną podmiotu oraz wskazującego osoby uprawnione do reprezentacji, wystawionego nie wcześniej niż 3 miesiące przed upływem terminu składania ofert;
 - pełnomocnictwo, gdy umocowanie podpisującego nie wynika z w/w dokumentu.
- 5.4. Oferta wraz z załącznikami muszą być podpisane przez osobę(y) upoważnioną(ne) do reprezentacji podmiotu, a dokumenty składane jako kopie potwierdzone za zgodność z oryginałem przez w/w osobę(y). Oferta powinna być złożona w oryginale. Pełnomocnictwo – w oryginale lub kopii poświadczonyj za zgodność z oryginałem przez notariusza.

6. ZASADY I TERMIN ZŁOŻENIA OFERTY

- 6.1. Ofertę należy złożyć w zamkniętej kopercie z dopiskiem:

„Oferta w Postępowaniu na wybór Partnera – IOB (Ogłoszenie nr 1/05/2018)”

na adres: Lubelski Park Naukowo-Technologiczny S.A. ul. Dobrzańskiego 3, 20-262 Lublin (sekretariat).

- 6.2. Oferta powinna być sporządzona w języku polskim, na maszynie do pisania, komputerze lub inną trwałą i czytelną techniką. Wszelkie zmiany/skreślenia powinny być parafowane.
- 6.3. Ofertę należy złożyć: **do dnia 05.06.2018 r. do godz. 24:00.**
- 6.4. Oferty złożone po terminie (decyduje data wpływu) zostaną odrzucone.
- 6.5. Wszelkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty ponosi oferent.
- 6.6. Termin związania ofertami: do dnia 14.06.2018 r.

7. SPOSÓB I KRYTERIA OCENY OFERT

- 7.1. Oferty będą podlegać ocenie Komisji.
- 7.2. W pierwszym etapie oceny, Komisja ocenia oferty i jej załączniki pod względem formalnym. Oferty które nie spełnią warunków formalnych podlegają odrzuceniu.
- 7.3. W drugim etapie oceny ofert, Komisja oceni pod względem merytorycznym każdą z ofert, która przejdzie ocenę formalną, w oparciu o następujące kryteria oceny:

KRYTERIUM	SPOSÓB PUNKTACJI	
K1 Zadeklarowana minimalna liczba powierzchni biurowej dla inkubowanych startupów.	Deklaracja w ofercie:	Liczba pkt
	do co najmniej 5 startupów rocznie	0
	do co najmniej 6 startupów rocznie	1
	do co najmniej 7 startupów rocznie	2
	do co najmniej 8 startupów rocznie	3
	do co najmniej 9 startupów rocznie	4
	do co najmniej 10 startupów rocznie	5

K2 Doświadczenie w podobnych projektach	<table border="1"> <thead> <tr> <th style="text-align: center;">Wykazana w ofercie liczba podobnych projektów *, w których Kandydat na Partnera brał udział</th> <th style="text-align: center;">Liczba pkt</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="text-align: center;">0</td> <td style="text-align: center;">0</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">1</td> <td style="text-align: center;">1</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">2</td> <td style="text-align: center;">2</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">3</td> <td style="text-align: center;">3</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">4</td> <td style="text-align: center;">4</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">5 i więcej</td> <td style="text-align: center;">5</td> </tr> </tbody> </table>	Wykazana w ofercie liczba podobnych projektów *, w których Kandydat na Partnera brał udział	Liczba pkt	0	0	1	1	2	2	3	3	4	4	5 i więcej	5
	Wykazana w ofercie liczba podobnych projektów *, w których Kandydat na Partnera brał udział	Liczba pkt													
	0	0													
	1	1													
	2	2													
	3	3													
	4	4													
5 i więcej	5														
<p>* przez „podobne projekty” rozumie się projekty polegające na świadczeniu usług inkubacji/akceleracji dla startupów. 1 projekt należy rozumieć jako całość programu inkubacji/akceleracji, a nie jako indywidualny program realizowany przez jednostkowy startup.</p>															
<p>Za powyższe usługi nie uznaje się usług:</p> <ul style="list-style-type: none"> - świadczenia usług księgowych na rzecz przedsiębiorstw, - pozyskiwania dofinansowania unijnego, - wynajmu powierzchni biurowej, - organizacji wydarzeń i konferencji, - prowadzenia szkoleń niezwiązanych bezpośrednio z rozwojem biznesu. 															

- 7.4. Komisja na etapie oceny merytorycznej może zwrócić się do danego podmiotu o przedstawienie dodatkowych informacji, niezbędnych do dokonania oceny spełniania kryteriów wyboru.
- 7.5. Komisja dokona wyboru **dwóch Partnerów** z największą łączną liczbą pkt (chyba, że ofertę złoży tylko jeden Kandydat na Partnera niepodlegający wykluczeniu/odrzuconiu – wtedy LPNT dokona wyboru wyłącznie 1 Partnera). LPNT dopuszcza również możliwość wyboru większej liczby Partnerów (decyzja LPNT).
- 7.6. Jeżeli Postępowanie nie będzie mogło być rozstrzygnięte ze względu na to, że dwie lub więcej ofert zostały ocenione na taką samą liczbę punktów, LPNT dokona wyboru pomiędzy tymi ofertami przy wykorzystaniu „Kryterium dodatkowego wkładu”.

UWAGA (dot. pkt 7.6)

1. Aby umożliwić LPNT dokonanie oceny w ramach „Kryterium dodatkowego wkładu”, Kandydat na Partnera powinien przedstawić zwięzły opis koncepcji swojego udziału w Projekcie wykraczający poza zadania opisane w pkt 3.1 niniejszego ogłoszenia.
2. Opis wskazany w pkt 1 powyżej powinien być elementem oferty. Jego brak naraża Kandydata na Partnera na przyznanie 0 pkt w „Kryterium dodatkowego wkładu”.
3. Sposób przyznawania punktów: Każdy z członków Komisji Konkursowej (3 osoby) dokona samodzielnej oceny przedstawionego opisu, przyznając pkt od 0 do 3 pkt. Następnie zostanie obliczona średnia wszystkich ocen, która stanowić będzie liczbę pkt danej oferty. Oceniający będą weryfikować, czy zaproponowany przez Kandydata na Partnera wkład dodatkowy stanowić będzie istotną wartość dla osiągnięcia celów realizacji Projektu.

- 7.7. Mając na uwadze wymóg Konkursu, zgodnie z którym 25% składu partnerstwa w ramach Projektu musi być zlokalizowane w Polsce Wschodniej, w sytuacji gdy rozstrzygnięcie niniejszego Postępowania prowadziło do wyboru Partner(ów) zlokalizowanych poza Polską Wschodnią (w rozumieniu warunków Konkursu), co doprowadziłoby z kolei do niespełnienia wskazana powyżej warunku lokalizacji partnerstwa w Projekcie, LPNT ma prawo do wyboru w ramach Postępowania Partnera(ów) którzy osiągnęli największą liczbę punktów spośród Partnerów zlokalizowanych w Polsce Wschodniej (zamiast Partnerów spoza Polski Wschodniej, którzy osiągnęli większą liczbę pkt).
- 7.8. Informacja o podmiotach, wybranych w wyniku rozstrzygnięcia Postępowania zostanie opublikowana na stronie internetowej LPNT – www.lpnt.pl.
- 7.9. Od wyniku Postępowania nie przysługuje odwołanie.

8. POSTANOWIENIA DODATKOWE

- 8.1. LPNT zastrzega sobie prawo do skontaktowania się z Kandydatami na Partnerów w celu uzupełnienia/złożenia wyjaśnień do oferty. Uzupełnienie/wyjaśnienie powinno być dokonane w wyznaczonym przez LPNT terminie i formie pod rygorem odrzucenia oferty.
- 8.2. W trakcie trwania Postępowania (po złożeniu oferty) wszelkie oświadczenia, zapytania, wyjaśnienia, wnioski i zawiadomienia należy kierować drogą elektroniczną, chyba że LPNT w danym konkretnym przypadku będzie wymagał zachowania innej formy komunikacji. LPNT będzie kontaktować z Kandydatami na Partnerów co do zasady drogą elektroniczną.
- 8.3. Z wybranym Kandydatem na Partnera (Kandydatami na Partnerów) LPNT przeprowadzi negocjacje, dotyczące doprecyzowania celu partnerstwa, dookreślenia zadań i ich podziału, sposobu zarządzania partnerstwem oraz innych kwestii niezbędnych do zawarcia umów partnerstwa (z każdym z Partnerów LPNT podpisze osobną umowę partnerstwa).
- 8.4. Podpisanie umowy o partnerstwie następuje z podmiotami, których oferty zostały najwyższej ocenione i którzy zgodził się na wspólnie ustalone warunki partnerstwa określone podczas przygotowania Projektu. W przypadku, gdy podpisanie umowy o partnerstwie z wybranym podmiotem nie dojdzie do skutku z przyczyn niezależnych od LPNT możliwe jest podpisanie umowy z kolejnym podmiotem, którego oferta została najwyższej oceniona, i który zgodził się na wspólnie ustalone warunki partnerstwa.
- 8.5. Informacja o stronach umowy partnerskiej oraz o zakresach zadań Partnera podlega publikacji na stronie internetowej www.lpnt.pl.
- 8.6. Partnerstwo ulega natychmiastowemu rozwiązaniu w przypadku nieotrzymania dofinansowania ze środków Programu.
- 8.7. Osobą odpowiedzialną ze strony LPNT za postępowanie jest **Marta Wielgus-Piotrowska** - email: biuro@lpnt.pl; tel.: 81 534 61 00 Kontakt możliwy w dni robocze, w godz. 9-13.
- 8.8. LPNT zastrzega sobie prawo do zmiany całości lub części warunków niniejszego Postępowania, w tym do jego unieważnienia bez wyboru Partnera, w każdej chwili. Decyzja w tym zakresie nie wymaga uzasadnienia. Informacja o zmianie warunków lub unieważnieniu Postępowania, zostanie podana do publicznej wiadomości.

8.9. Załącznikiem do niniejszego Ogłoszenia jest Wzór Formularza ofertowego.

PREZES ZARZĄDU

..... Tomasz Walecki

Lubelski Park Naukowo-Technologiczny S.A.
ul. Dobrzańskiego 3, 20-262 Lublin
NIP: 712-29-14-578, REGON: 060005172

DO: LUBELSKI PARK NAUKOWO – TECHNOLOGICZNY SPÓŁKA AKCYJNA
z siedzibą w Lublinie (20-262), ul. Dobrzańskiego 3, wpisany do Krajowego Rejestru Sądowego, Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy Lublin – Wschód w Lublinie z siedzibą w Świdniku VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000228715, NIP: 7122914578, kapitał zakładowy: 53.703.000 zł (wplacony w całości).

Dotyczy: POSTĘPOWANIE NA WYBÓR POARTNERÓW DO WSPÓLNEJ REALIZACJI PROJEKTU W RAMACH PODDZIAŁANIE 1.1.1 PLATFORMY STARTOWE DLA NOWYCH POMYSŁÓW W RAMACH I OSI PRIORYTETOWEJ PRZEDSIĘBIORCZA POLSKA WSCHODNIA PROGRAMU OPERACYJNEGO POLSKA WSCHODNIA 2014-2020 - INSTYTUCJE OTOCZENIA BIZNESU;
OGŁOSZENIE NR 1/05/2018 Z DNIA 15.05.2018 R.

FORMULARZ OFERTOWY

Działając w imieniu poniżej opisanego Kandydata na Partnera:

Nazwa Kandydata na Partnera			
Status Kandydata na Partnera			
Na dzień składania oferty Kandydata na Partner zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (UE) NR 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu oświadcza, że jest przedsiębiorcą			
Mikro	Małym	Średnim	Innym
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Data rozpoczęcia działalności zgodnie z dokumentem rejestrowym			
Forma prawna			
Forma własności			
NIP			
REGON			
Numer w Krajowym Rejestrze Sądowym			
Inny rejestr			
Numer kodu PKD przeważającej działalności			
Adres siedziby			
Kraj			
Województwo			
Powiat			
Gmina			
Ulica			
Nr budynku			
Nr lokalu			
Kod pocztowy			
Poczta			
Miejscowość			
Telefon			
Fax			
Adres e-mail			
Adres strony www			
Osoba do kontaktu			

składam(y) ofertę na udział w charakterze Partnera w Projekcie (opisanym w/w Ogłoszeniu)

Jednocześnie, działając w imieniu w/w Kandydata na Partnera:

1. Oświadczam(y), że Kandydat na Partnera ma następujące doświadczenie w „projektach podobnych” (zgodnie z warunkami kryterium K2 w Ogłoszeniu):

Lp.	Nazwa projektu	Okres realizacji projektu	Krótki opis realizowanego projektu podobnego
1			
2			
3			
4			
5			

2. Oświadczam(y), że Kandydat na Partnera gwarantuje zapewnienie powierzchni biurowej dla

..... startupów rocznie (minimalnie 5, maksymalnie 10 startupów rocznie).

Jednocześnie oświadczam(y), że w/w powierzchnie biurowe znajdują się w.....

3. Wskazuję(my) następujące osoby jako osoby proponowane do pełnienia funkcji Managera Inkubacji:

Lp.	Imię i nazwisko	Opis kwalifikacji i doświadczenia
		Obejmujący w szczególności: <ul style="list-style-type: none">- wykształcenie (uzyskane stopnie naukowe),- szkolenia specjalistyczne,- znajomość języków obcych,- opis doświadczenia w bezpośredniej pracy z co najmniej 10 przedsiębiorstwami typu startup, związanej z tworzeniem modelu biznesowego, rozwojem produktu, poszukiwaniem finansowania. Należy opisać przebieg i efekty współpracy z danymi przedsiębiorstwami, w tym np. wsparcie startupu w skutecznym pozyskaniu kolejnych rund finansowania, doprowadzenie do komercjalizacji produktów rozwijanych w toku współpracy itp.
1		
2		

15. Oświadczam(y), że Kandydat na Partnera nie jest podmiotem wykluczonymi z możliwości otrzymania dofinansowania (art. 35 ust. 4 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (Dz. U. z 2017 r. poz. 1460, z późn. zm.):
- (a) na podstawie art. 6b ust.3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2016 r. poz. 359, z późn. zm.);
 - (b) na podstawie art. 207 ust. 4 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (Dz. U. z 2016 r. poz. 1870, z późn. zm.);
 - (c) na podstawie art. 211 ust. 2 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych (Dz. U. Nr 249, poz. 2104 z późn. zm.);
 - (d) wobec którego orzeczono zakaz, o którym mowa w art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (Dz. U. poz. 769) lub zakaz, o którym mowa w art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary (Dz. U. z 2016 r. poz. 1541);
 - (e) na którym ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz rynkiem wewnętrznym.
16. Oświadczam(y), że Kandydat na Partnera nie jest przedsiębiorcą znajdującym się w trudnej sytuacji w rozumieniu art. 2 pkt 18 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014 r., str. 1, z późn. zm.);
17. Oświadczam(y), że jednostka gospodarcza¹, do której należy Kandydat na Partnera, nie jest przedsiębiorcą znajdującym się w trudnej sytuacji w rozumieniu art. 2 pkt 18 rozporządzenia Komisji (WE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.
18. Wyrażam zgodę na udzielanie informacji na potrzeby ewaluacji (ocen), przeprowadzanych przez Instytucję Zarządzającą, Instytucję Pośredniczącą lub inną uprawnioną instytucję lub jednostkę organizacyjną.
19. Wyrażam zgodę na wizytę w miejscu realizacji Projektu na potrzeby oceny przed podpisaniem umowy o dofinansowanie, w trakcie realizacji i po realizacji Projektu, przeprowadzaną przez Instytucję Zarządzającą, Instytucję Pośredniczącą lub inną upoważnioną instytucję lub jednostkę organizacyjną.
20. Załącznikami do niniejszej oferty są:
-
 -
 -
 -
 -
 -
 -
21. Oferta wraz z załącznikami ma stron.

data, miejscowość, podpis osoby upoważnionej

¹ w rozumieniu art. 3 Załącznika I do rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 jednostka gospodarcza to grupa przedsiębiorstw powiązanych tworzących jeden podmiot gospodarczy